

Comment augmenter son portefeuille clients et les fidéliser ?



6 h



186,00 €

Public

Vendeurs, responsables d'équipes de vente, commerciaux, indépendants, entrepreneurs.

Prérequis

Avoir acquis des bases en techniques de vente.

Objectifs

Un business où vous n'êtes jamais à court de prospects ? C'est possible !

Grâce aux différentes techniques développées lors de cette formation, vous pourrez au terme de celle-ci développer votre portefeuille de clients et saisir les opportunités de construire un réseau de futurs clients autour de vous.

Définition et objectifs

Techniques

Préparation

- Clarifier et maîtriser son produit/service ;
- Définir sa cible ;
- Choisir les techniques de prospection adaptées à soi, à son produit/service et à sa clientèle ;
- Organiser et planifier les différentes étapes de la prospection.

Réalisation

Suivi

Création et exploitation d'une base illimitée de prospects

Le principe d'optimisation

Informations pratiques

> **Droit d'inscription**

186,00 €



Cette formation est agréée "chèques formation".

> **Horaires**

 Liège

> Le 23 juin 2023
De 9h à 16h

> **Certificat - Attestation**

Attestation de participation

> **Aides sectorielles à la formation**

Pouvez-vous bénéficier d'une aide sectorielle ? Pour en savoir plus, consultez l'onglet **Fonds sectoriels de formation** (<https://www.formation-continue.be/aides-la-formation/fonds-sectoriels-de-formation>) .

Développez votre potentiel de prospects et clients - Le vendredi 25 juin 2021, Liège

Organisation

Le prix comprend le support de cours ainsi qu'un accueil café et un repas sandwiches.

€ 156,00 € ou 6 Chèques-Formation

 **Dates de formation**
Le vendredi 25 juin 2021

Horaire
de 9h à 16h

 **Site de Liège Sainte-Beuve**

Boulevard Sainte-Beuve, 1
4000 Liège
Belgique

inscription-sainte-beuve@centreifapme.be

[04/229.84.20](tel:042298420)

Formateur

Jennifer Rivera, facilitatrice de business.

Développez votre potentiel de prospects et clients - Les mercredis 21 et 28 avril 2021, Villers-le-Bouillet

Organisation

Le prix comprend le support de cours ainsi qu'un accueil café et un repas sandwiches.

Renseignements

085/27.13.40

€ 156,00 € ou 6 Chèques-Formation



Dates de formation

Les mercredis 21 et 28 avril 2021

Horaire

de 18h30 à 21h30



Site de Villers-Le-Bouillet

Wareme 101
4530 Villers Le Bouillet
Belgique

Inscription-Villers@centrefapme.be

[085/27.14.10](tel:085271410)

Formateur

Jennifer Rivera, facilitatrice de business.

Comment augmenter son portefeuille clients et les fidéliser ? - Le mercredi 16 novembre 2022, Liège

Organisation

Le prix comprend le support de cours ainsi qu'un accueil café et un repas sandwiches.

Renseignements

04/229.84.20

€ 168,00 € ou 6 Chèques-Formation



Dates de formation

Le mercredi 16 novembre 2022

Horaire

De 9h à 16h



Site de Liège Sainte-Beuve

Boulevard Sainte-Beuve, 1
4000 Liège
Belgique

inscription-sainte-beuve@centreifapme.be

[04/229.84.20](tel:042298420)

Formateur

Jennifer Rivera, facilitatrice de business : www.simplybizz.be (<http://www.simplybizz.be/>) .

Comment augmenter son portefeuille clients et les fidéliser ? - Le vendredi 23 juin 2023, Liège

Renseignements

04/229.84.20

Le prix comprend le support de cours ainsi qu'un accueil café et un sandwich à midi.

€ 186,00 € ou 6 Chèques-Formation

 **Dates de formation**
Le vendredi 23 juin 2023

Horaire
De 9h à 16h

 **Site de Liège Sainte-Beuve**

Boulevard Sainte-Beuve, 1
4000 Liège
Belgique

inscription-sainte-beuve@centreifapme.be

[04/229.84.20](tel:042298420)

Formateur

Jennifer Rivera, Facilitatrice de business, www.simplybizz.be (<http://www.simplybizz.be/>)