

Créez votre argumentaire commercial // #1643

 7 h  217,00 €

Public

- Toute personne débutant un métier dans la vente ;
- Tout vendeur qui souhaite se remettre en question et améliorer son efficacité.

Objectifs

L'objectif de cette formation est d'apprendre à argumenter de manière efficace en milieu commercial pour de meilleurs résultats : construire sa stratégie, l'évaluer, éviter les pièges et convaincre ses prospects. Une formation utile à tout vendeur !

Cette formation est agréée Chèques-Formation sous le numéro 1643 : en voici le lien direct : [fiche agréée chèque-formation \(https://www.leforem.be/catalogue-des-formations/formations/8e8f60c0-e915-4ca8-959a-c263e6b24fd3\)](https://www.leforem.be/catalogue-des-formations/formations/8e8f60c0-e915-4ca8-959a-c263e6b24fd3) . Cette fiche se retrouve dans le [Catalogue wallon des formations \(https://www.leforem.be/catalogue-des-formations\)](https://www.leforem.be/catalogue-des-formations) et vous pouvez aussi utiliser le numéro d'agrément dans la recherche par mot-clé. Le titre de la formation peut varier d'un catalogue à l'autre, sans incidence sur la validité du numéro d'agrément.

Un peu de théorie, des exemples et beaucoup de mises en situation contribueront au renforcement des qualités commerciales des participants :

- Principes d'argumentation et de négociation ;
- Processus d'argumentation : quand, comment, pourquoi ? ;
- Préparation de l'argumentaire de vente : évaluer les forces/faiblesses de ses arguments ;
- Méthodes et stratégies d'argumentation ;
- Argumentation et communication ;
- Argumentation et influence ;
- Pièges de l'argumentation ;
- Exemples et contre-exemples ;
- Mises en situation.

Informations pratiques

> Droit d'inscription

217,00 €

 Cette formation est agréée "chèques formation".

> Horaires

 Liège

> Le 25 novembre 2026
de 9h à 17h

> **Certificat - Attestation**

Attestation de participation

> **Aides sectorielles à la formation**

Pouvez-vous bénéficier d'une aide sectorielle ? Pour en savoir plus, consultez l'onglet **Fonds sectoriels de formation** (<https://www.formation-continue.be/aides-la-formation/fonds-sectoriels-de-formation>) .

Formation agréée Liberform (<https://www.formation-continue.be/aides-la-formation/fonds-sectoriels-de-formation>) --> formation gratuite sous certaines conditions pour les travailleurs de le CP336



Créez votre argumentaire commercial // #1643 - Le mercredi 25 novembre 2026, Liège

Organisation

Le prix comprend le support de cours ainsi qu'un accueil café et un sandwich à midi

Si vous avez opté pour le paiement par Chèques-formation, vous devrez, dès réception de la facture, commander 7 chèques ET prévoir un supplément bancaire de 7€.

Renseignements

04/229.84.20

€ 217,00 € ou 7 Chèques-Formation



Dates de formation

Le mercredi 25 novembre 2026

Horaire

de 9h à 17h



Liège, Sainte Beuve

Boulevard Sainte-Beuve, 1
4000 Liège
Belgique

inscription-sainte-beuve@centreifapme.be

[04/229.84.20](tel:042298420)

Formateur

Pascal Cornet