

## Réseutez efficacement au bénéfice de votre business

 7 h     217,00 €

### Public

Commerciaux, vendeurs, indépendants, représentants, consultants, chargés de marketing ou de communication, toute personne intéressée par le développement de son réseau professionnel en vue de faire évoluer son business.

### Objectifs

Au terme de cette formation très pratique, le participant sera capable de préparer une séance de réseautage lors d'événements afin que celle-ci soit bénéfique pour son business et lui ouvre des opportunités d'évolution.

### Introduction

- Qu'est-ce que le « réseautage » ou « networking » ?
- Comment le réseautage peut-il servir à mon business ?

### La mise en pratique du réseautage

#### 1. Préparer son réseautage (*before event*) :

- Types de réseaux,
- Stratégie de réseautage,
- Fréquence de participation,
- Fixation de ses objectifs,
- Budgétisation.

#### 2. Réseauter (*in the event*) :

- Attitudes : prise de contact, sujets abordés, clôture des discussions, timing ;
- Marketing (supports) : site web, réseaux sociaux, cartes de visite, flyers, etc.

#### 3. Faire le suivi de son réseautage (*after event*) :

- Entretenir son réseau,
- Entretenir son image.

### Informations pratiques

> **Droit d'inscription**  
217,00 €

 Cette formation est agréée "chèques formation".

> **Horaires**

📍 Liège

> Le 4 avril 2023  
De 9h à 17h

> **Certificat - Attestation**

Attestation de participation

> **Aides sectorielles à la formation**

Pouvez-vous bénéficier d'une aide sectorielle ? Pour en savoir plus, consultez l'onglet **Fonds sectoriels de formation** (<https://www.formation-continue.be/aides-la-formation/fonds-sectoriels-de-formation>) .