

Apprenez à vendre en visioconférence

 6 h  170,00 €

Public

- Toute personne débutant un métier dans la vente ;
- Tout vendeur qui souhaite améliorer ses pratiques.

Objectifs

Au terme de cette formation, le participant sera capable de maîtriser des techniques de vente et des outils spécifiques aux ventes en visioconférence. Il aura acquis des compétences lui permettant de vendre de manière plus efficace en fidélisant sa clientèle.

Introduction

- Contexte et objectifs
- Historique et chiffres clés

Comment choisir et maîtriser ses supports et ses outils de vente

- Choisir son support pour mieux attirer des prospects
- Communiquer de manière efficace avant, pendant et après la réunion de vente

Comprendre les éléments clés de la réussite d'une vente en visioconférence

- Les facteurs de réussite d'une vente en visioconférence
- Les erreurs à ne pas commettre

Finaliser la(les) vente(s) en visioconférence

Fidéliser sa clientèle

Bilan et conclusion de la formation

Informations pratiques

- > **Droit d'inscription**
170,00 €
- > **Horaires**
 -  Liège - En visioconférence
 - > Le 15 février 2023
De 9h à 16h
- > **Certificat - Attestation**
Attestation de participation

> **Aides sectorielles à la formation**

Pouvez-vous bénéficier d'une aide sectorielle ? Pour en savoir plus, consultez l'onglet **Fonds sectoriels de formation** (<https://www.formation-continue.be/aides-la-formation/fonds-sectoriels-de-formation>) .