

Réseautez efficacement au bénéfice de votre business

 7 h  217,00 €

Public

Commerciaux, vendeurs, indépendants, représentants, consultants, chargés de marketing ou de communication, toute personne intéressée par le développement de son réseau professionnel en vue de faire évoluer son business.

Objectifs

Au terme de cette formation très pratique, le participant sera capable de préparer une séance de réseautage lors d'événements afin que celle-ci soit bénéfique pour son business et lui ouvre des opportunités d'évolution.

Introduction

- Qu'est-ce que le « réseautage » ou « networking » ?
- Comment le réseautage peut-il servir à mon business ?

La mise en pratique du réseautage

1. Préparer son réseautage (*before event*) :

- Types de réseaux,
- Stratégie de réseautage,
- Fréquence de participation,
- Fixation de ses objectifs,
- Budgétisation.

2. Réseauter (*in the event*) :

- Attitudes : prise de contact, sujets abordés, clôture des discussions, timing ;
- Marketing (supports) : site web, réseaux sociaux, cartes de visite, flyers, etc.

3. Faire le suivi de son réseautage (*after event*) :

- Entretenir son réseau,
- Entretenir son image.

Informations pratiques

> **Droit d'inscription**
217,00 €

 Cette formation est agréée "chèques formation".

> **Horaires**

📍 Liège

> Le 4 avril 2023
De 9h à 17h

> **Certificat - Attestation**

Attestation de participation

> **Aides sectorielles à la formation**

Pouvez-vous bénéficier d'une aide sectorielle ? Pour en savoir plus, consultez l'onglet **Fonds sectoriels de formation** (<https://www.formation-continue.be/aides-la-formation/fonds-sectoriels-de-formation>) .