

Développer son activité avec Odoo : CRM, ERP, site web, la solution tout en un.



21 h



546,00 €

Public

Indépendants, TPE/PME, porteurs de projet souhaitant utiliser Odoo pour leur site web et la gestion de leur entreprise.

Prérequis

Aucune connaissance technique nécessaire.

Nécessité de venir avec son ordinateur portable.

Objectifs

À la fin de ces 3 jours, les participants auront une application fonctionnelle sur Odoo, connecté à un ERP et un CRM et prêt à gérer leur activité (prospection, ventes, facturation, email marketing).

Jour 1 : Introduction & mise en place d'Odoo

Matin : introduction & installation

- Présentation d'Odoo : ERP vs Site Web (Wordpress, PrestaShop, Hubspot, etc ...)
- Inscription chez Odoo et choix d'un template Industries
- Configuration de base : Création du compte - Paramétrage initial - Découverte de l'interface

Après-midi : création du site internet

- Structurer votre site : Pages principales (Accueil, À propos, Contact, Services) - Navigation et menus
- Intégration d'éléments visuels et de contenu
- Optimisation mobile
- Optimisation SEO

Jour 2 : Devenez productif : Ventes, Facturation et CRM

Matin : ajout de fonctionnalités à votre application

- Présentation du module CRM : Formulaires de contact et CTA (Call to Action) - Connexion du formulaire au module CRM
- Création (ou import) et gestion des contacts
- Suivi des demandes (leads reçus via le CRM)

Après-midi : vendre et facturer

- Introduction au module Ventes
- Création de produits (et leurs variants)
- Création de devis
- Création des factures : Factures Clients - Factures Fournisseurs - Connexion Peppol - Connexion bancaire
- Découverte du module eCommerce
- Paiement en ligne (Stripe, PayPal, virement)
- Suivi et gestion des paiements (relance)
- Découverte du Point de Ventes

Jour 3 : Communiquer : Email marketing, Projets, Blogs et fonctionnalités avancées

Matin : e-mailing, blogs

- Présentation du module Email Marketing
- Création d'une campagne d'emailing
- Segmentation et ciblage des contacts
- Analyse des performances
- Connexion aux réseaux sociaux

Après-midi :

- Gestion de projets
- Gestion des modèles de devis
- Gestion des blogs et des actualités
- Découvertes des modules Documents, Rendez-vous, eLearning, Assistance, Recrutement ...

Clôture : échanges avec les participants

Informations pratiques

> Droit d'inscription

546,00 €

✓ Cette formation est agréée "chèques formation".

> Horaires

📍 Liège

> Du 9 mars 2026 au 23 mars 2026
De 9h à 17h

> Certificat - Attestation

Attestation de participation

> Aides sectorielles à la formation

Pouvez-vous bénéficier d'une aide sectorielle ? Pour en savoir plus, consultez l'onglet **Fonds sectoriels de formation** (<http://www.formation-continue.be/vpage-1195-2-Fonds-sectoriels-de-formation>)

> Reconnaissance

Cette formation est agréée par l'Institut des Experts Comptables (ITAA).

Développer son activité avec Odoo : CRM, ERP, site web, la solution tout en un. - Les lundis 9, 16 et 23 mars 2026 , Liège

Organisation

Le prix comprend le support de cours ainsi qu'un accueil café.

Renseignements

Tél. : 04/229 84 60

€ 546,00 € ou 21 Chèques-Formation



Dates de formation

Les lundis 9, 16 et 23 mars 2026

Horaire

De 9h à 17h



Site de Liège Château Massart

Rue du Château Massart, 70

4000 Liège

Belgique

inscription-Chateau-Massart@centreifapme.be

[04/229.84.60](tel:042298460)

Formateur

Jameson Clarence